

## **TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT**

### **MISSIONS PRINCIPALES**

Rattaché(e) au responsable commercial, vos missions sont les suivantes :

- développer et fidéliser votre portefeuille clients (CA, Marge..) sur un secteur géographique donné.
- promouvoir et commercialiser les produits de notre catalogue
- fidéliser vos clients au travers d'actions spécifiques
- créer et entretenir des partenariats
- développer notre offre de services et notre image.

Votre présence sur le terrain vous permet de détecter des clients potentiels.

### **PROFIL**

Formation BAC+2 dans le domaine de la réfrigération et la climatisation (type BTS FED ou IUT Génie Thermique) exigée. La formation IFFI ou la Licence Professionnelle serait un plus. Expérience exigée de 3 ans minimum en tant que Technicien frigoriste et/ou Chargé d'affaires

Doté(e) d'une double compétence technique et commerciale, vous identifiez et analysez les besoins du client et lui proposez la solution technique adaptée.

Doté(e) d'une capacité d'adaptation, d'un réel sens du service et d'une excellente écoute, vous serez développer une relation professionnelle de qualité auprès de vos interlocuteurs.

Pour mener à bien votre mission, vous vous appuyerez sur une structure technique et logistique existante.

Nous recherchons quelqu'un de réactif, dynamique, ayant le goût du challenge, sachant gérer les priorités et anticiper.

### **REMUNERATION**

Fixe (selon profil) + variable + participation + intéressement + mutuelle + tickets restaurant + véhicule de fonction 5 places.